

9月 事業推進グループ勉強会 反省

事業推進グループ幹事 原野 裕

【反省点】

- ① 講義内容がハイレベルで、理解できない部分がありました。
⇒講師との打ち合わせで最低限必要な専門用語等の打ち合わせをして、事前に会員の方への通達があれば理解度が上がったと思います。
- ② 再生業に関する今後の展望という部分が薄かったこと。
⇒バージンの状況については、詳しく説明を頂きましたが、それに伴う再生品の需要、動向等を専門分野の方から聞きたい旨を事前打ち合わせすべきでした。もしくは当日の質問で確認すべきでした。
- ③ 講師の方が勉強会後にすぐに帰ってしまいました。
⇒事前の連絡では、佐藤様と佐々様 2名で懇親会に伺う予定でしたが、当日はそのまま佐藤様が帰ってしまい、見送りもできずに、大変失礼なことをしました。
- ④ 会員全員と、講師との名刺交換ができませんでした。
⇒全体として、30分程度早く終わったので、余った時間で名刺交換を促すべきでした。

【幹事所見】

講義全体を通して、専門用語が多く、理解できない部分も多々ありましたが、その中でも我々の最も知りたい、『PP、PEのシェール革命による今後の価格動向』という部分の話は聞けたかと思えます。今後、我々組合員の各社がそれぞれの顧客との話の中で使うことができる情報は多く頂きました。

設営という部分では、司会進行に不慣れな部分はありましたが、質疑応答も多く出て、皆様のお陰で、全体としての活発さもあったように思います。プロジェクターの設定に時間がかかりましたので、毎回の事かと思えますが、調整に少し時間が掛かるという事を申し送ります。また、細かい事ですが、従来講師接待の場所(会場後部)から、喫煙スペースが見えていました。今回は間仕切りの場所を変更したことにより、視界に入らないようにしましたが、今後も同様の対応が望ましいと思えます。※設営図に明記すればホテル側で対応頂けると思えます。

最後に、このような機会がなければ最先端でシェール革命に取り組んでいる、住友商事の方と話をするタイミングもありませんでした。御紹介頂いた磯野代表に感謝しております。

【参考資料】

《佐藤講師、佐々様への御礼メール》 9月15日

住友商事株式会社 石油化学品部 事業推進チーム 部長付 佐藤雅也様

住友商事株式会社 西日本化学品部 部長代理 名古屋合成樹脂チームリーダー 佐々 英之様

いつも大変お世話になっております。
先日の講演会は誠にありがとうございました。

我々、愛知県プラスチックリサイクル協同組合ユース会の会員も、今後の化学製品の展望について、従来聞けないような深い話も、世界の動向を伺うことにより、幅広い視野の中で勉強することができました。

我々は再生業という生業の中で、バージンの価格推移という部分が経営に直結しております。シェール革命により、バージン価格が急落すれば、再生需要が低くなりエコマークの為だけの加工仕事为主業になってしまうのではないかと、常日頃より、非常に懸念しておりますが、今回の話の中では、中長期的な話を聞くことができたことで、今後の価格動向を測る上での一つの指針を頂きました。

今後、再生材の付加価値を高めるよう組合としても、各企業としても努力をして参ります。再生メーカーとして、プラスチック業界の中でも存在感を高めていければと考えております。

貴重なお時間を当組合ユース会の為に誠にありがとうございました。
末筆ながら貴社の益々のご発展をお祈り申し上げます。

愛知県プラスチックリサイクル協同組合 ユース会 2014年度事業推進グループ幹事
有限会社原野化学工業所 原野 裕

《返信メール・佐藤様》9月16日

お丁寧にご連絡を頂き誠にありがとうございます。

西日本化学品部を中心に、引き続き業界皆様との連携を

図っていければと考えておりますので、引き続き宜しくお願い致します。

住友商事

佐藤

《返信メール・佐々様》9月16日

ご丁寧ありがとうございます。

こちらこそ貴重な機会を頂戴できまして、誠にありがとうございました。

今後とも愛知県プラスチックリサイクル協同組合様の為に、微力ながらお役に立つ機会があればと思っておりますので、今回のご縁を契機に引続き宜しくお願い致します。

住友商事(株)

西日本化学品部

佐々英之

【勉強会風景】

